



ПЕРВЫЙ МАРКЕТПЛЕЙС ПО АРЕНДЕ ЯХТ НА ОСНОВЕ
ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

БОЛЕЕ 25 ЛЕТ ОПЫТА УПРАВЛЕНИЯ КАПИТАЛОМ

Regolith обеспечивает,
безопасность активов
клиентов, работая только с
лицензированными финансовыми
учреждениями в США.

Мы также являемся клиентами
нашей платформы, используя
Regolith ежедневно.



ОПЫТНАЯ КОМАНДА УПРАВЛЕНЦЕВ

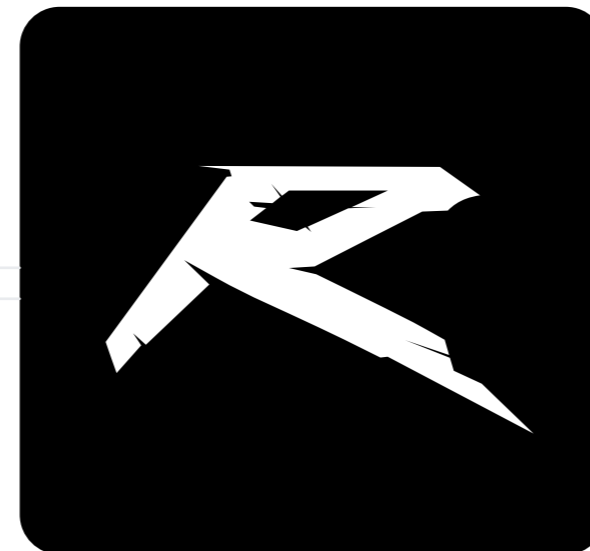
Цель компании

Помогать людям с комфортом и без потери времени контролировать свои финансы и приумножать свой капитал в долгосрочной перспективе.

Компания Regolith развивала свой бизнес в течение последних 6 лет

Среднегодовая доходность клиентов составила 100% за последние 6 лет, колеблясь от 20% до 270% ежегодно.

**БЕЗОПАСНОСТЬ
ПРЕВЫШЕ ВСЕГО**



Мы поможем вам с вашими финансами

Компания **Regolith** изначально начинала свою деятельность как консьерж-сервис на рынке ценных бумаг. Наши услуги упрощают инвестирование.

Regolith разрабатывает продукты для marketplace

Портал Маркетплейс предлагает всевозможные инвестиционные идеи для создания вашего портфолио.

Наша платформа финансовой экосистемы выполняет всю тяжелую работу. Вы только делаете выбор

Просматривайте, нажимайте, инвестируйте, управляйте своими деньгами.

SEARADAR - АРЕНДА ЯХТ 24/7 В ВАШЕМ СМАРТФОНЕ

- **Миссия** - сделать процесс аренды яхт максимально удобным и безопасным
- Основан в 2017 году
- Более 20 000 яхт на выбор клиентов
- Помогли более 5 000 клиентам
- Предоставляем **топ-6 лучших яхт** на выбор для аренды на основе ваших предпочтений
- Оказываем **поддержку** капитану на протяжении всего плавания



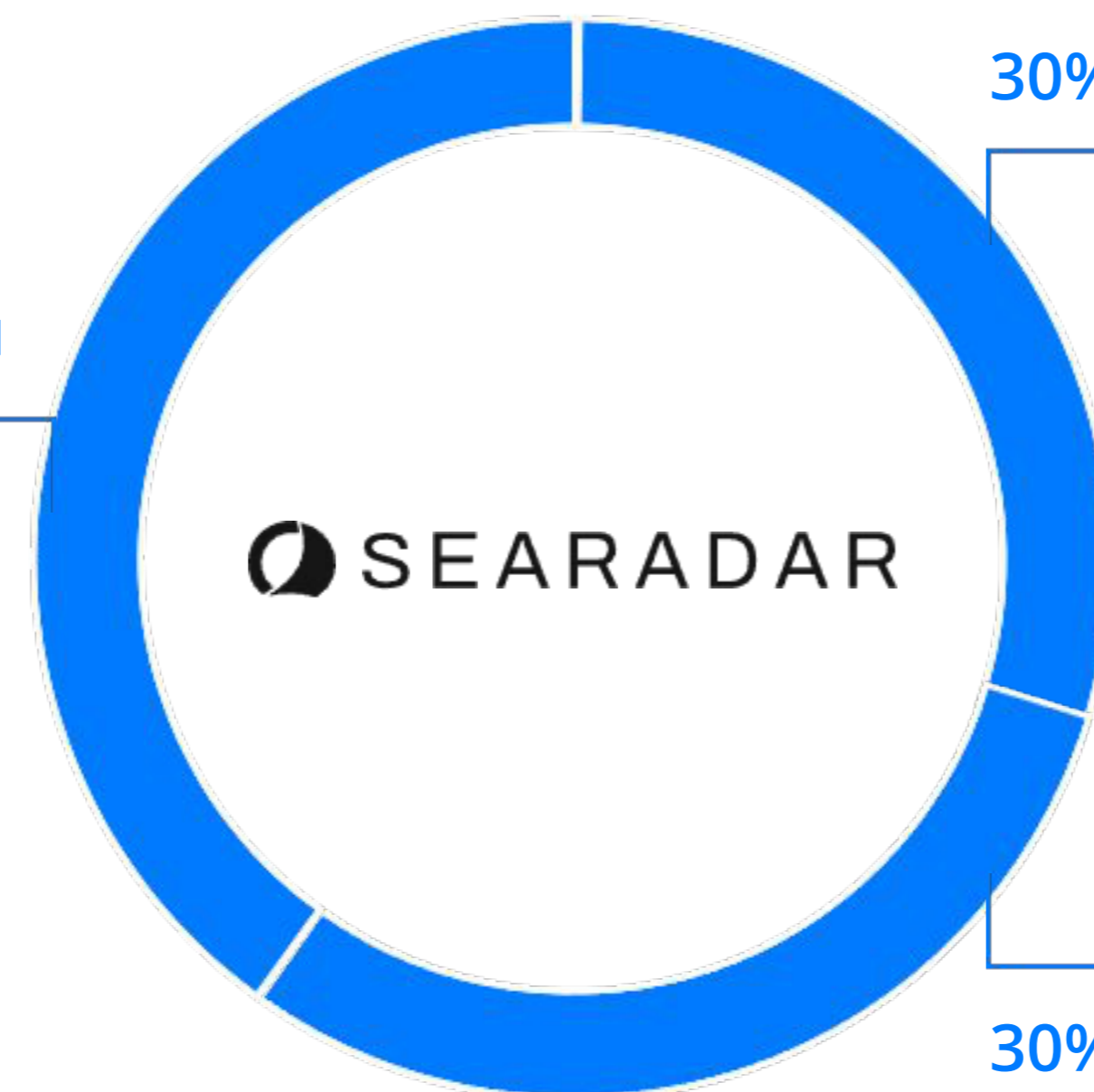
ПРОБЛЕМЫ МОРЯКОВ: ТРИЛЕММА АРЕНДЫ ЛОДОК

Маркетплейсы,

Такие сервисы как Zizoo, Boataround, Click&Boat, предлагают услуги, которые отнимают много времени и не гарантируют результат. Они пытаются удовлетворить потребности как туристов, так и шкиперов.

Шкиперам нужен индивидуальный подход и сервис.

40% доля



30% доля

Бронирование через агентов

Обеспечивает высокий уровень сервиса.

Однако, **требует много времени и ограничено по количеству доступных яхт в одном предложении.**

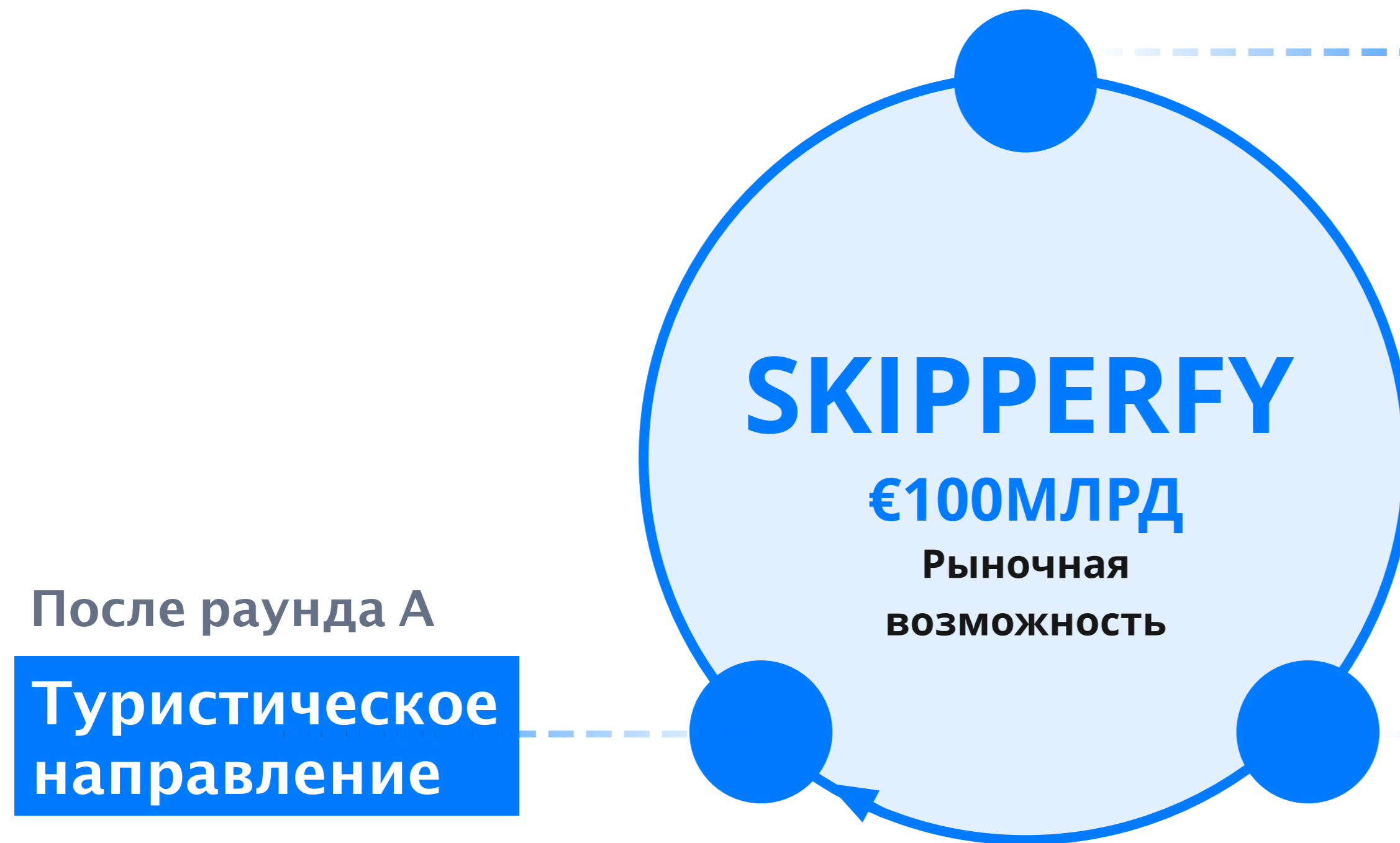
Прямое бронирование

Отнимает много времени, **не предоставляет четкой документации и связано с большой административной нагрузкой.** Недостаток сервиса с ограниченным количеством доступных яхт в локации.

30% доля

SEARADAR сочетает персонализированный подход агентов с качественным сервисом и технологической эффективностью маркетплейсов с низкими операционными затратами

РЕШЕНИЕ SEARADAR: SHOPIFY ДЛЯ МОРЯКОВ



Продукт для капитанов - готов! Масштабируем!

Мы уже создали лучший онлайн-продукт для бронирования яхт. Следующий шаг — создание SaaS для шкиперов, чтобы управлять их чартерными расписаниями и взаимодействием с клиентами.

Работа с агентами - первые продажи

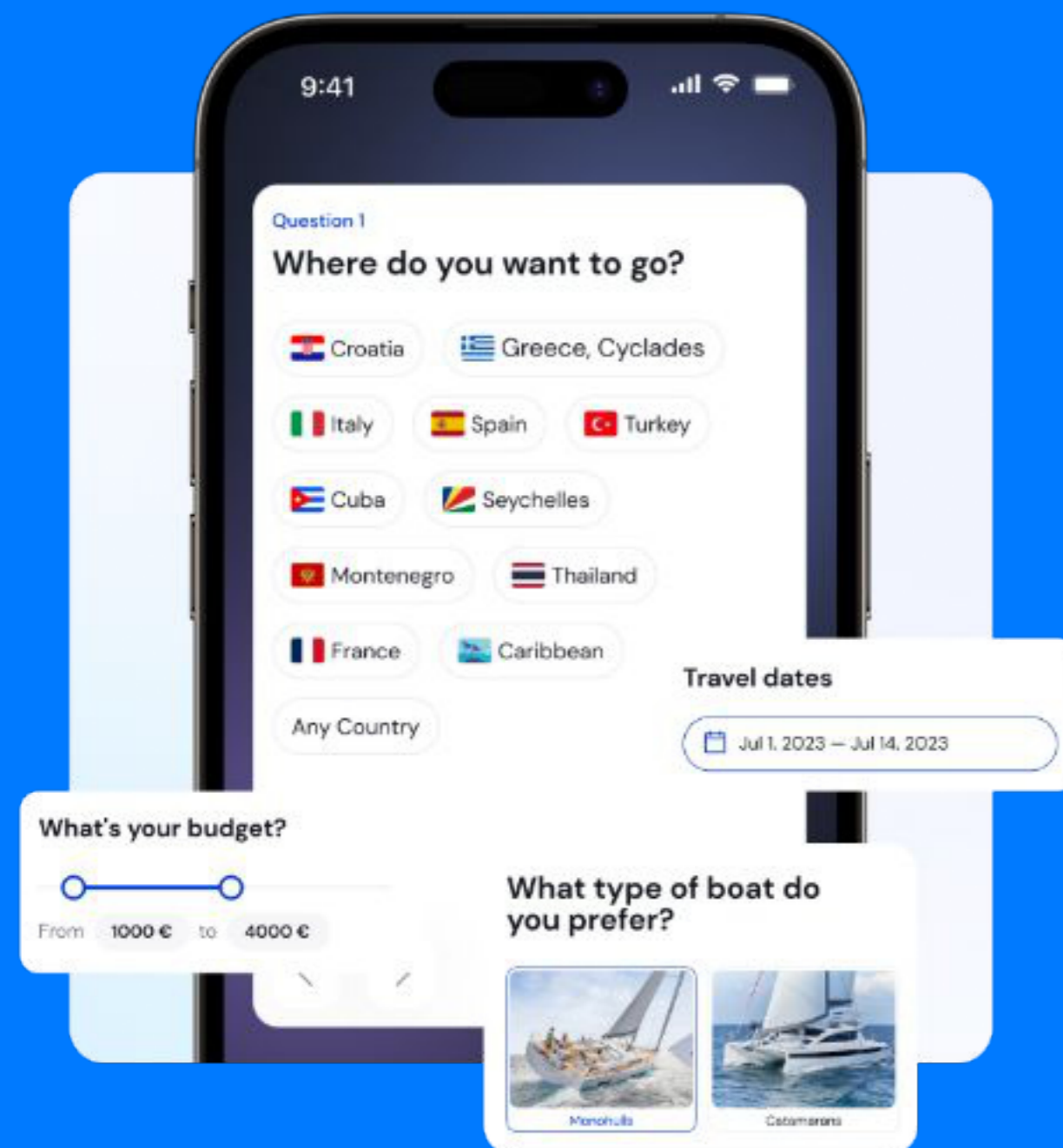
Агенты - обеспечивают доступ к широкой базе постоянных клиентов. В Skipperfy они полностью сосредоточены на продажах, связывая туристов с премиальными яхтами и маршрутами, и обеспечивая шкиперам постоянный поток заказов.

Туристический рынок в €32 млрд является ключевой точкой роста.

Никто из конкурентов пока не смог реализовать этот потенциал. Текущие игроки рынка пытаются продавать чартеры напрямую путешественникам, но это неэффективно из-за высокого уровня оттока клиентов и значительных затрат на их привлечение.

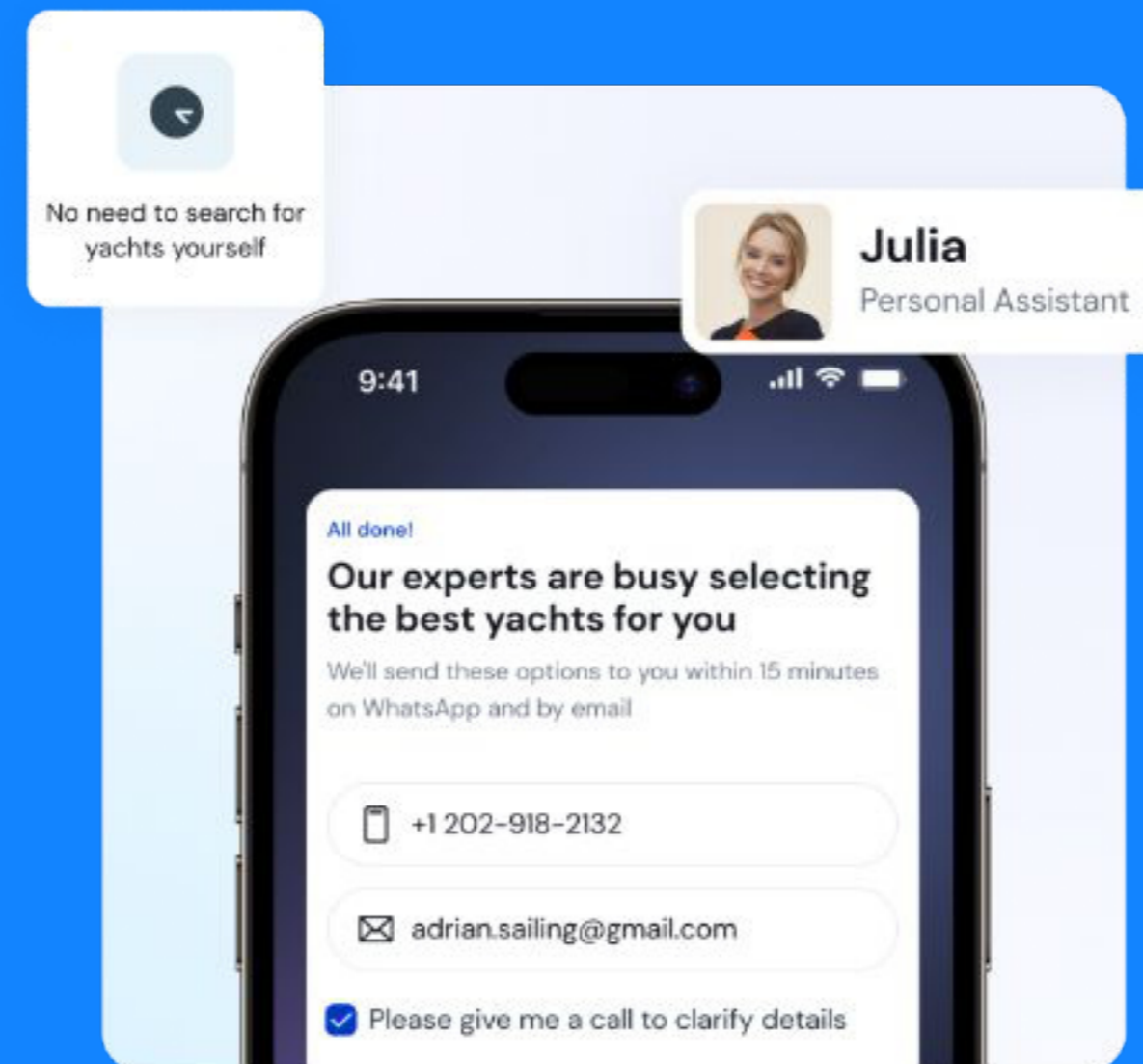
МЫ СОЗДАЛИ ЛУЧШИЙ СЕРВИС ПО АРЕНДЕ ЯХТ ДЛЯ КАПИТАНОВ

1



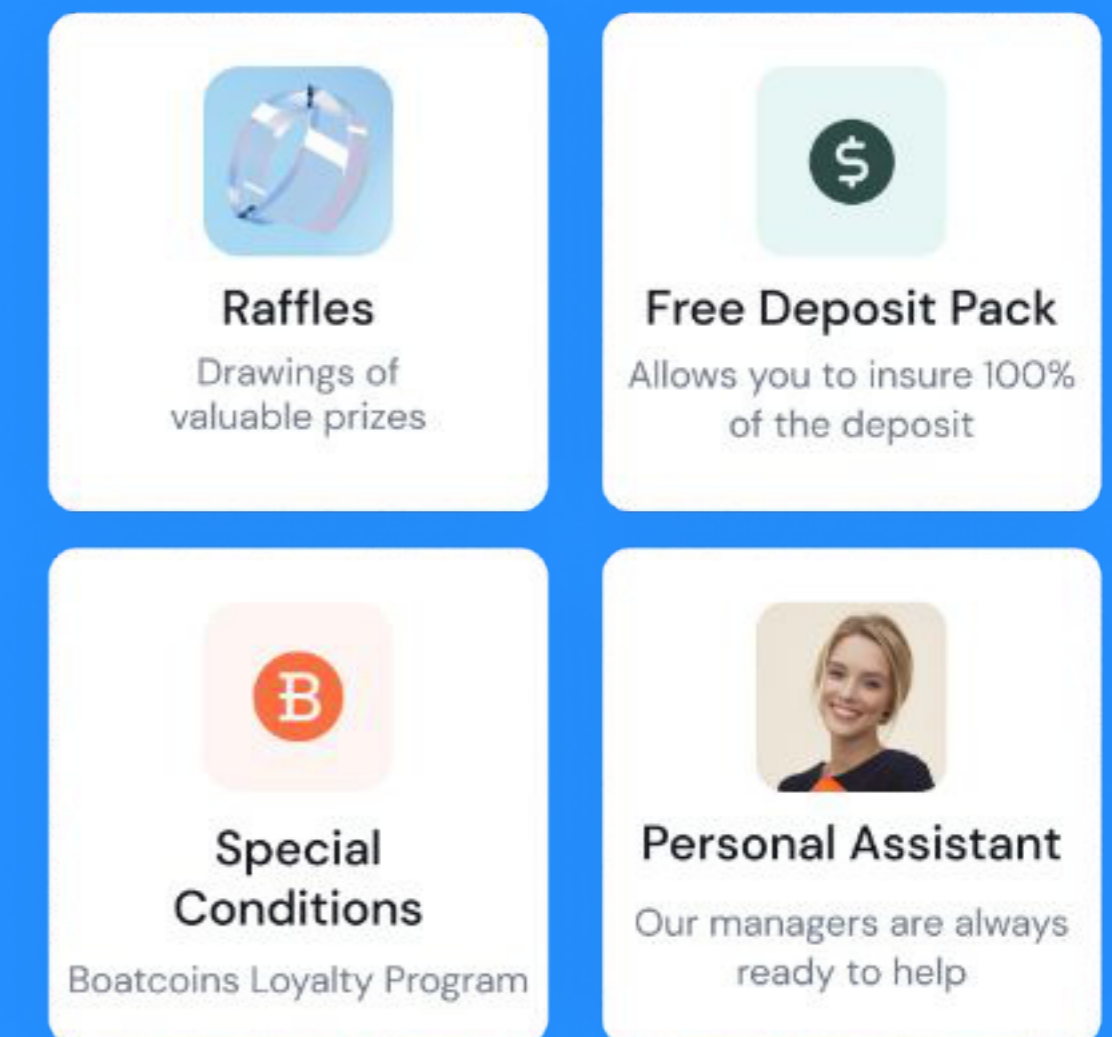
Выберите пункт назначения и яхту

2



Наши алгоритмы и эксперты предложат 6 лучших вариантов для аренды и окажут поддержку на протяжении всего плавания

3



SEARADAR - это комплексный сервис на вашем телефоне, удовлетворяющий все потребности капитанов

БОЛЬШИЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Моряки ЕС



€32 млрд

Активные путешественники и туристы в ЕС

16,000,000

Туристы в Европе, которые регулярно участвуют в развлекательных морских мероприятиях

€2000

Средняя стоимость каюты 7-дневного тура

€100 млрд

Активные путешественники и туристы по всему миру

>50,000,000

Туристы по всему миру катаются на лодках и яхтах не реже одного раза в год.

SEARADAR

МЫ НАЧИНАЛИ С РАСТУЩЕГО РЫНКА В €9,6 млрд.

Наша ключевая аудитория - моряки, которые увлекаются парусным спортом как хобби с семьей и друзьями, или занимаются им профессионально.

2,000,000

Зарегистрированные в ЕС капитаны парусных судов

40%

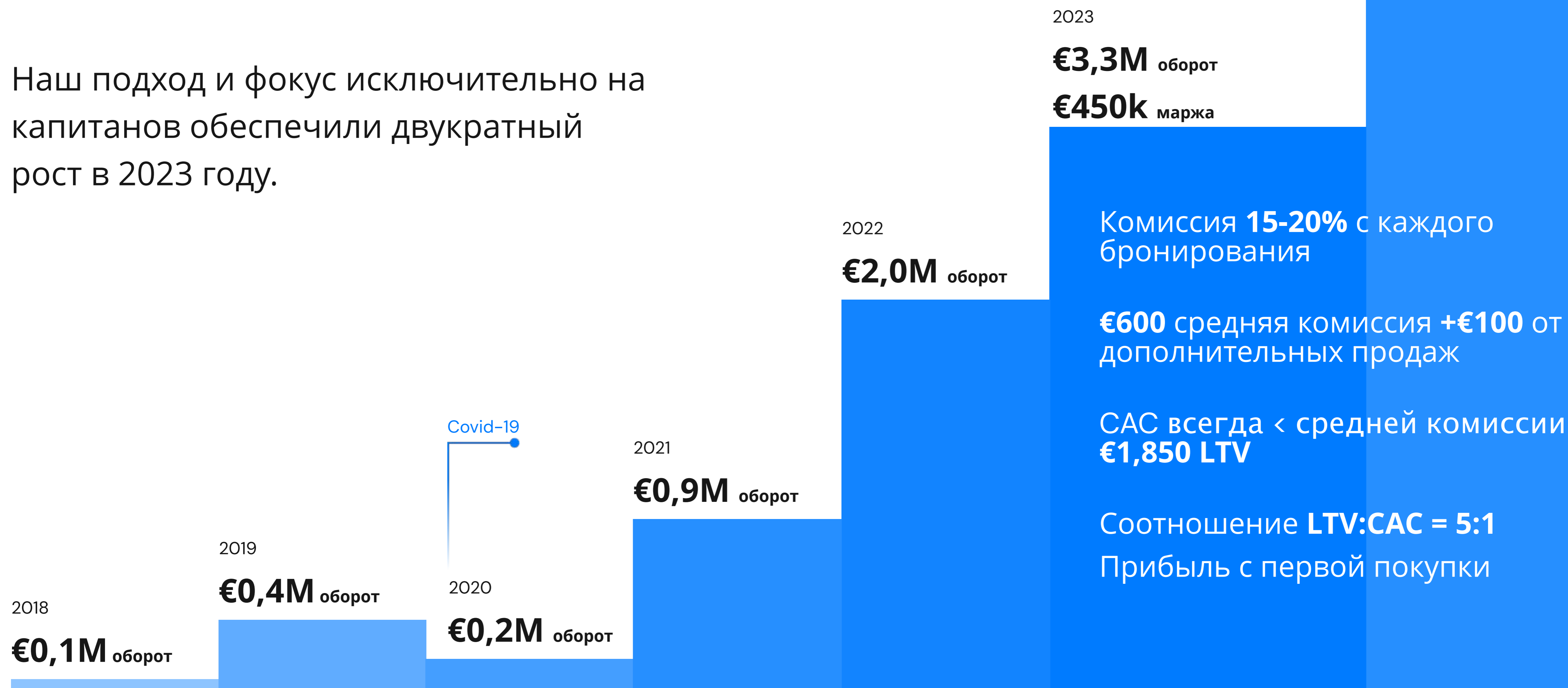
Капитаны, арендующие яхты в ЕС более 3 раз в год

€4,000

Средняя цена бронирования. €700 евро из которых - наша прибыль

РЕЗУЛЬТАТЫ: РОСТ В ~2 РАЗА К ПРЕДЫДУЩЕМУ ГОДУ

Наш подход и фокус исключительно на капитанов обеспечили двукратный рост в 2023 году.



ТЕКУЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ: ~X2 РОСТ К ПРЕДЫДУЩЕМУ ГОДУ

Наш подход и фокус исключительно на капитанов обеспечили двукратный рост в 2023 году.

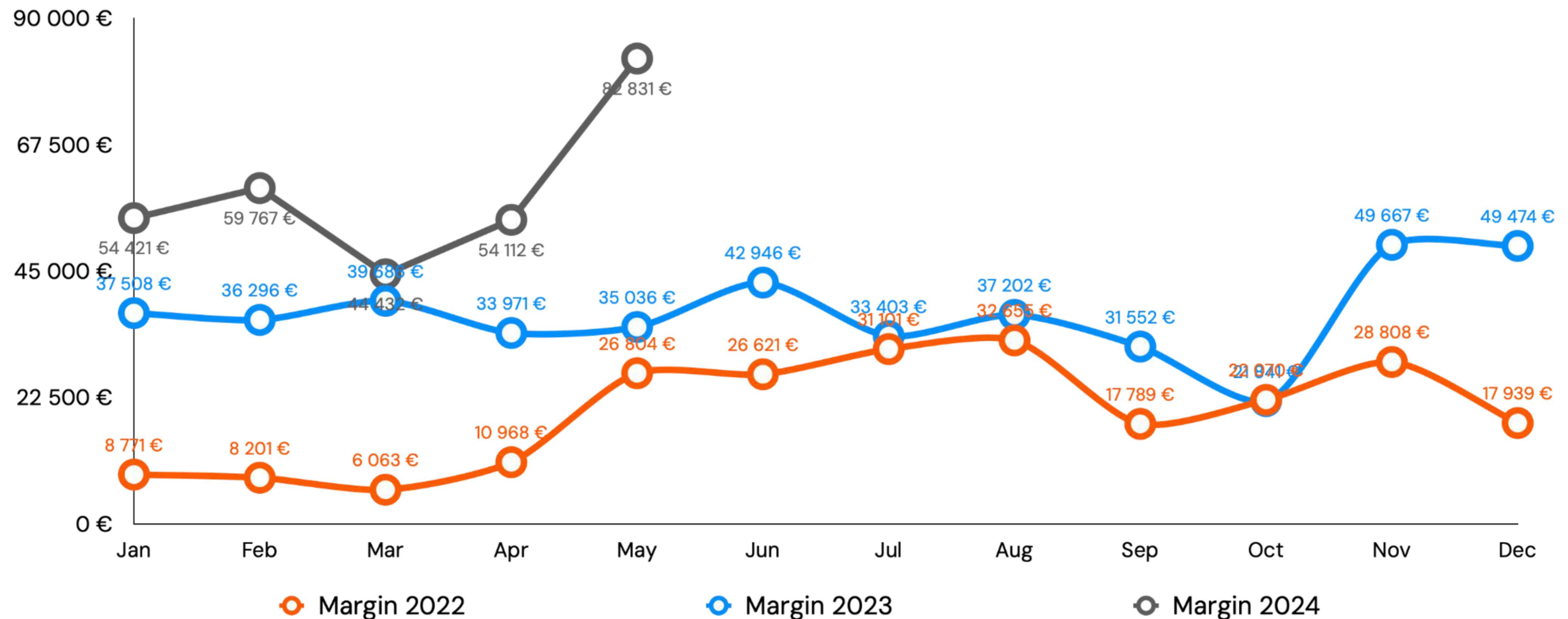
	Факт 2022	Факт 2023	Годовой рост
Оборот (GMV)	€2,011,999	€3,324,605	65%
Маржа	€237,790	€448,582	89%
Маржа, %	11.82%	13.49%	14%
Маркетинг	€479,420	€299,727	-37%
Затраты на привлечение клиента (CAC)	€936	€368	-61%
Средняя чистая комиссия	€495	€550	11%



РЕЗУЛЬТАТЫ: РОСТ В 2 РАЗА К ПРЕДЫДУЩЕМУ ГОДУ

Нашими основными показателями являются прибыль и количество бронирований. Мы увеличиваем долю рынка, расширяя наши передовые методики благодаря выгодной экономике.

Чистая прибыль в 2023 году по сравнению с 2022 годом

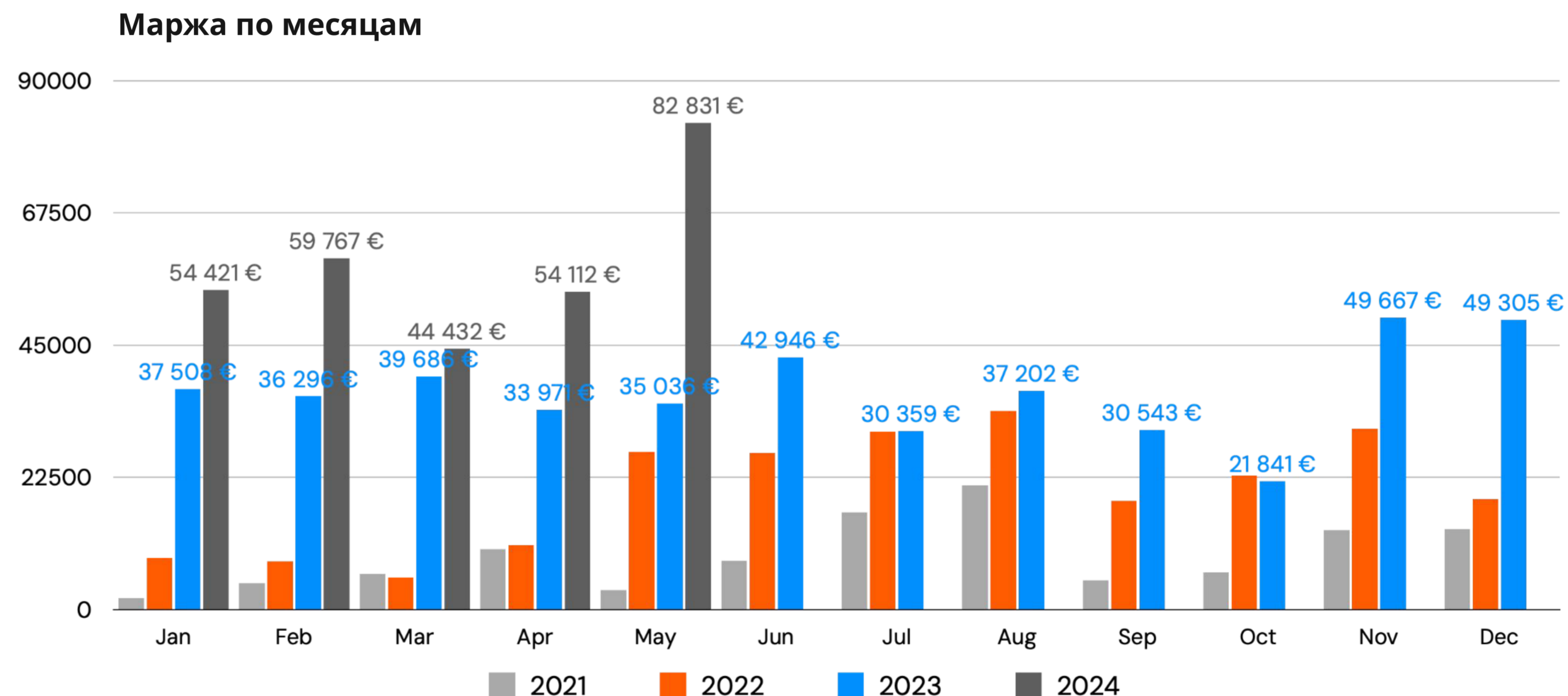


РЕЗУЛЬТАТЫ: РОСТ В 2 РАЗА К ПРЕДЫДУЩЕМУ ГОДУ



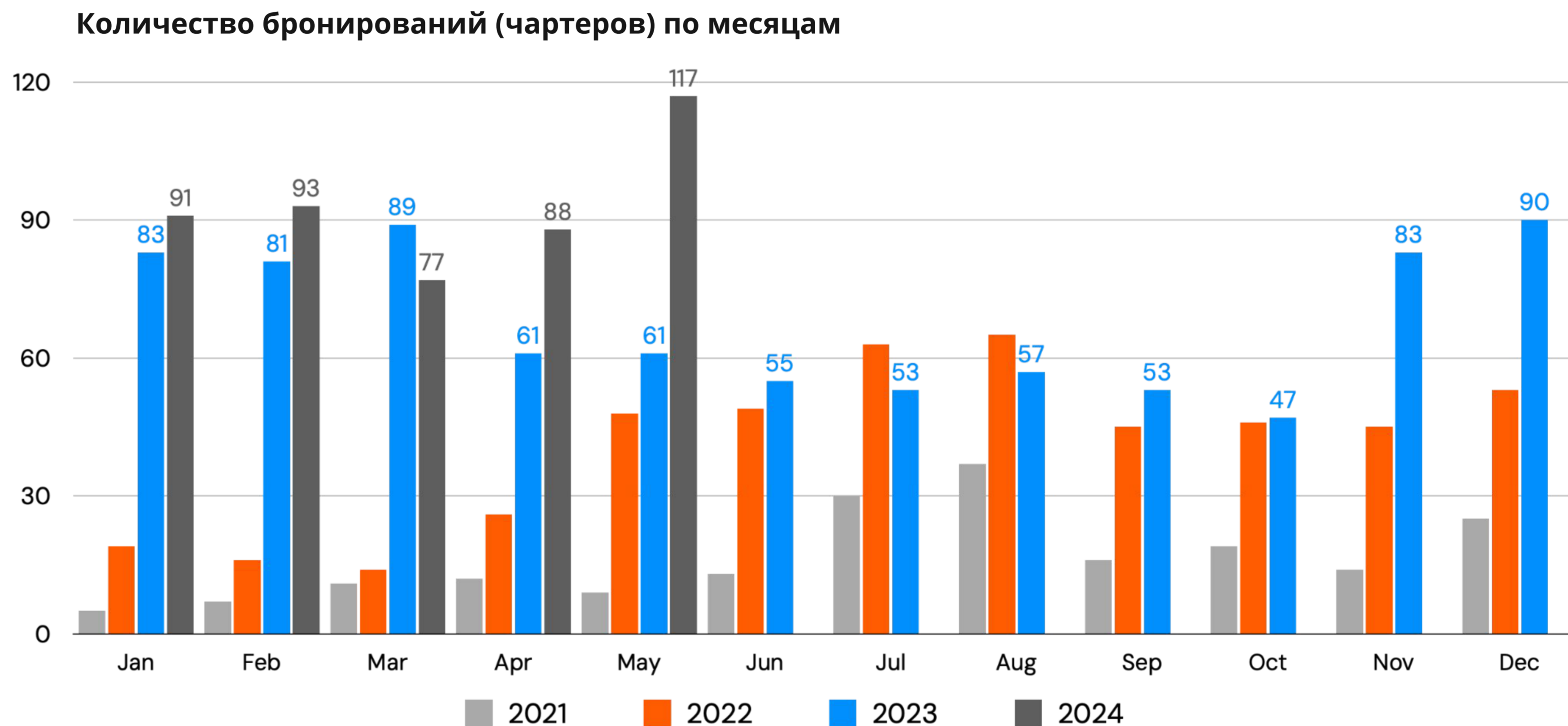
В ПЕРВОМ КВАРТАЛЕ 2024 ГОДА МЫ УСТАНОВИЛИ ИСТОРИЧЕСКИЙ РЕКОРД ПО МАРЖЕ

Ориентируясь исключительно на нужды судоводителей и тесно сотрудничая с нашими существующими клиентами и потенциальными заказчиками, мы внедрили новые продукты, что позволило нам повысить среднюю прибыль с каждого клиента.



КОЛИЧЕСТВО БРОНИРОВАНИЙ: РОСТ НА 60% К ПРЕДЫДУЩЕМУ ГОДУ

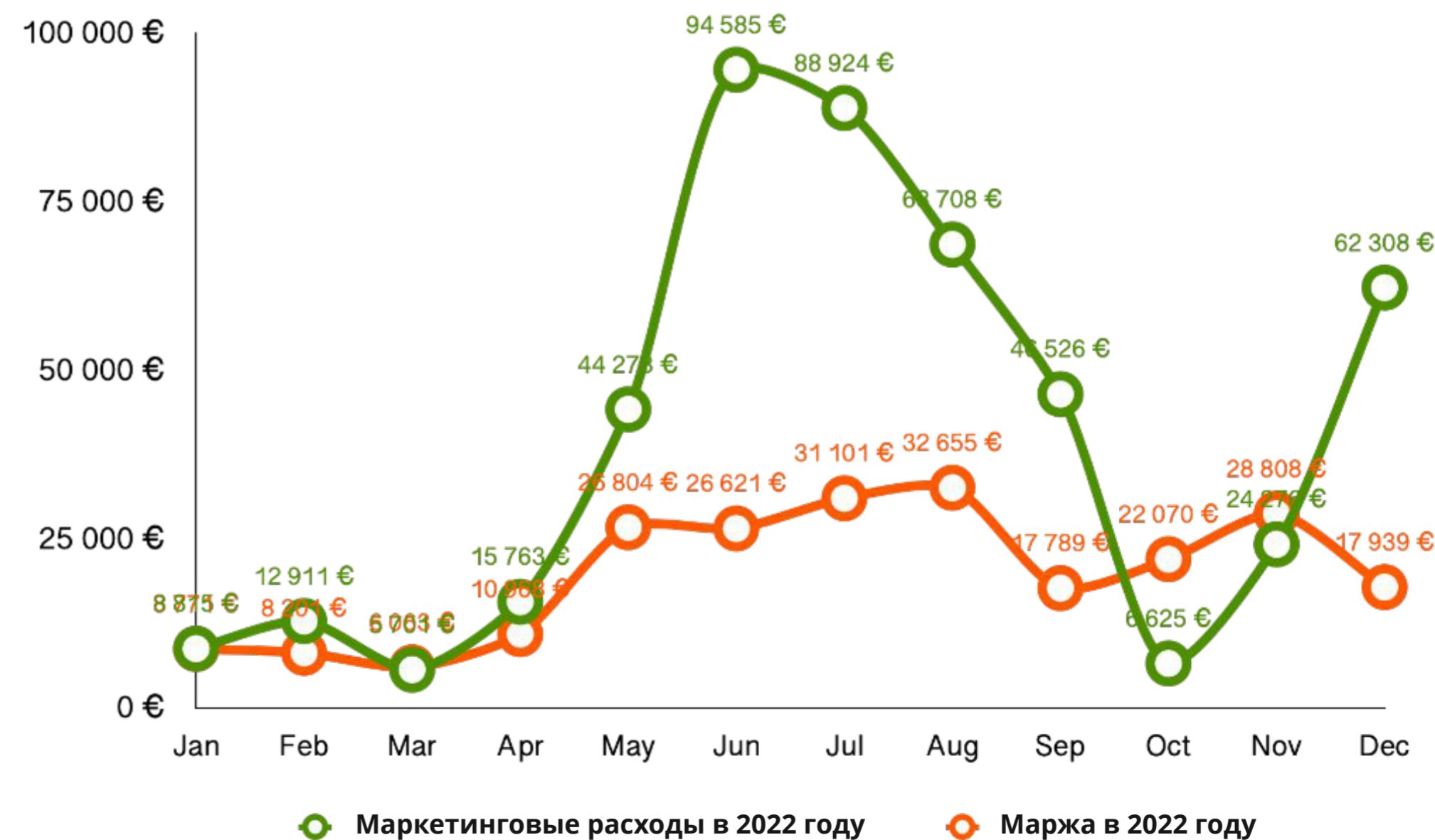
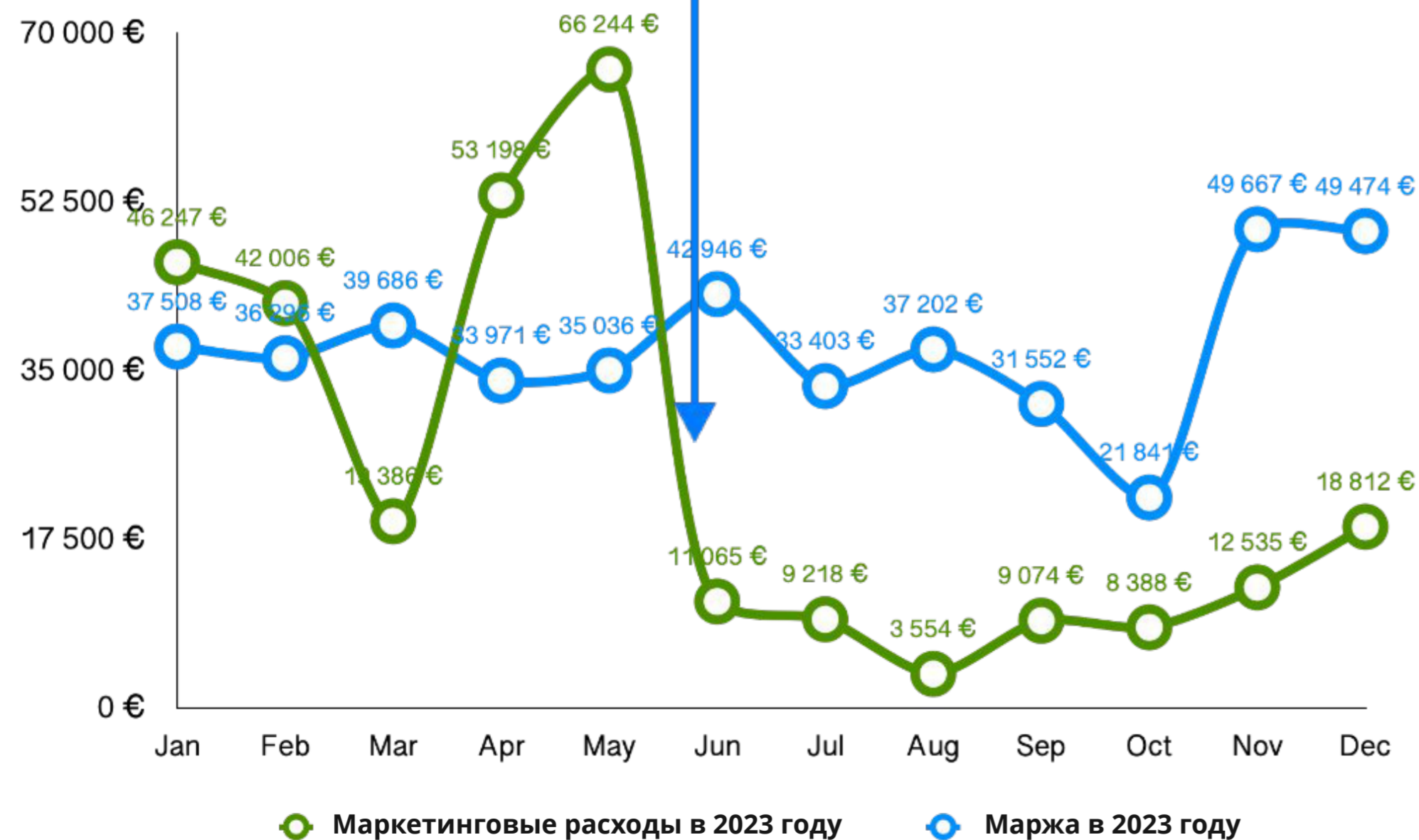
Мы увеличили
как нашу среднюю
прибыль за
бронирование,
так и количество
бронирований



МЫ ДОБИЛИСЬ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ НАШЕЙ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

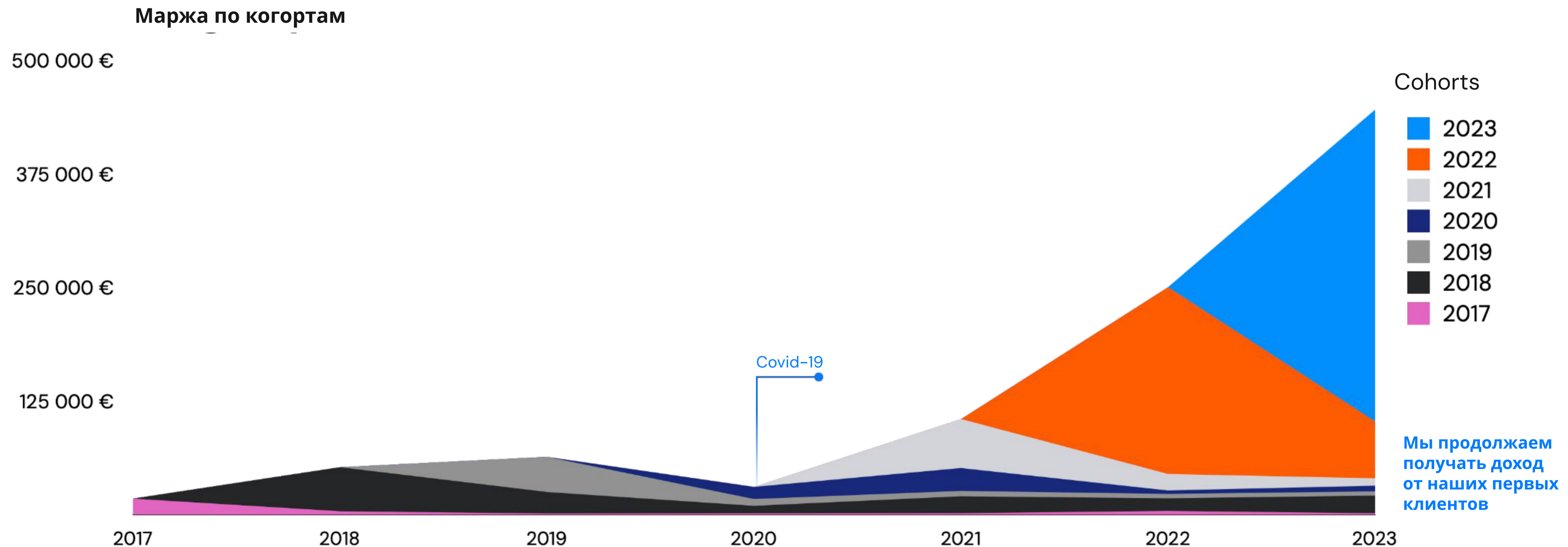
С июня 2023 года мы достигли полной операционной рентабельности. Мы разработали продукт с положительной юнит-экономикой, где затраты на привлечение клиента (CAC) ниже средней комиссии, которую компания зарабатывает с каждой аренды.

С июня 2023 мы получили операционную прибыль
Фокус только на масштабируемые и прибыльные каналы



У НАС СИЛЬНАЯ КОГОРТНАЯ ПОДДЕРЖКА

Наш маркетинговый механизм + высокая когортная поддержка на рынке = прибыльный и масштабируемый бизнес



СЕКРЕТНЫЕ ИНГРЕДИЕНТЫ

Мы собрали данные о поведении, предпочтениях и выборе 50 000 потенциальных клиентов. На основе этих данных мы разработали алгоритмы непрерывного обучения, которые позволили нам:

- Формировать индивидуальные предложения с коэффициентом конверсии в 1,5 раза выше, чем у обычных предложений.
- Снизить операционные расходы на 80%.
- Увеличить средний чек на 25% за счет автоматического обновления предложений.
- Получить доступ практически ко всем цифровым каналам, представленным на рынке, через базы данных.
- Обеспечить беспрепятственную автоматизированную коммуникацию с клиентами через WhatsApp, электронную почту или телефон по их выбору.



ЗНАКОМЬТЕСЬ С НАШЕЙ КОМАНДОЙ

Профессионализм и опыт:
Наша команда состоит из
опытных специалистов в
морской индустрии и IT, что
делает SEARADAR лидером в
инновациях.



ГЛУБОКИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В МОРСКОЙ ОТРАСЛИ



Dima Beznasiuk

Соучредитель и генеральный директор

"Серийный IT-предприниматель: Emprana (экзит в 2013 году), Turbo dealer (экзит в 2021 году)"



Max Terbov

Соучредитель и CBDO

"Основатель агентства парусных событий. Серийный предприниматель"



Ivanka Nedelchuk

Руководитель отдела по работе с клиентами

"Суперпрофессионал в сфере гостиничного бизнеса, экс-основатель стартапа в сфере туристических Технологий экс-Radisson Park Inn"



Anastasia Ananina

Руководитель отдела продаж

"15 лет в сфере продаж B2B и B2C, создала с нуля более 10 отделов продаж"

+ **30 человек** из более 10 стран, включая Португалию, Хорватию, Нидерланды, Сербию, Турцию.



Инвесторы и консультанты



Wallace Green

Партнер-основатель Act Now Venture Partners
Венчурные партнеры, стартап тренер, ангел-инвестор



Igor Mölder

Входит в Топ-100 эстонских ангелов, специализирующихся на ранних и посевных стадиях бизнеса и недвижимости



Sandra Golbreich

Консультант и GP @Baltic Sandbox Ventures

ЦЕЛЬ: €3,000,000

Компания завершает посевное финансирование и готовится к привлечению капитала для масштабного роста в рамках Серии А.

Использование средств

- **Увеличение продаж на местных рынках ЕС и Великобритании через местных агентов**

Более 700 бронирований в месяц = 3 млн евро в месяц.

Увеличение расходов на маркетинг для увеличения объема продаж с положительной юнит-экономикой = 1,5 млн евро в месяц

- **Укрепление технической и продуктовой команды**
- **Увеличение оборотного капитала**

ПРЕИМУЩЕСТВА

Только для
сообщества
Regolith

Инвестиции от \$20 000

- Бесплатные курсы яхтинга и обучение до получения лицензии шкипера.

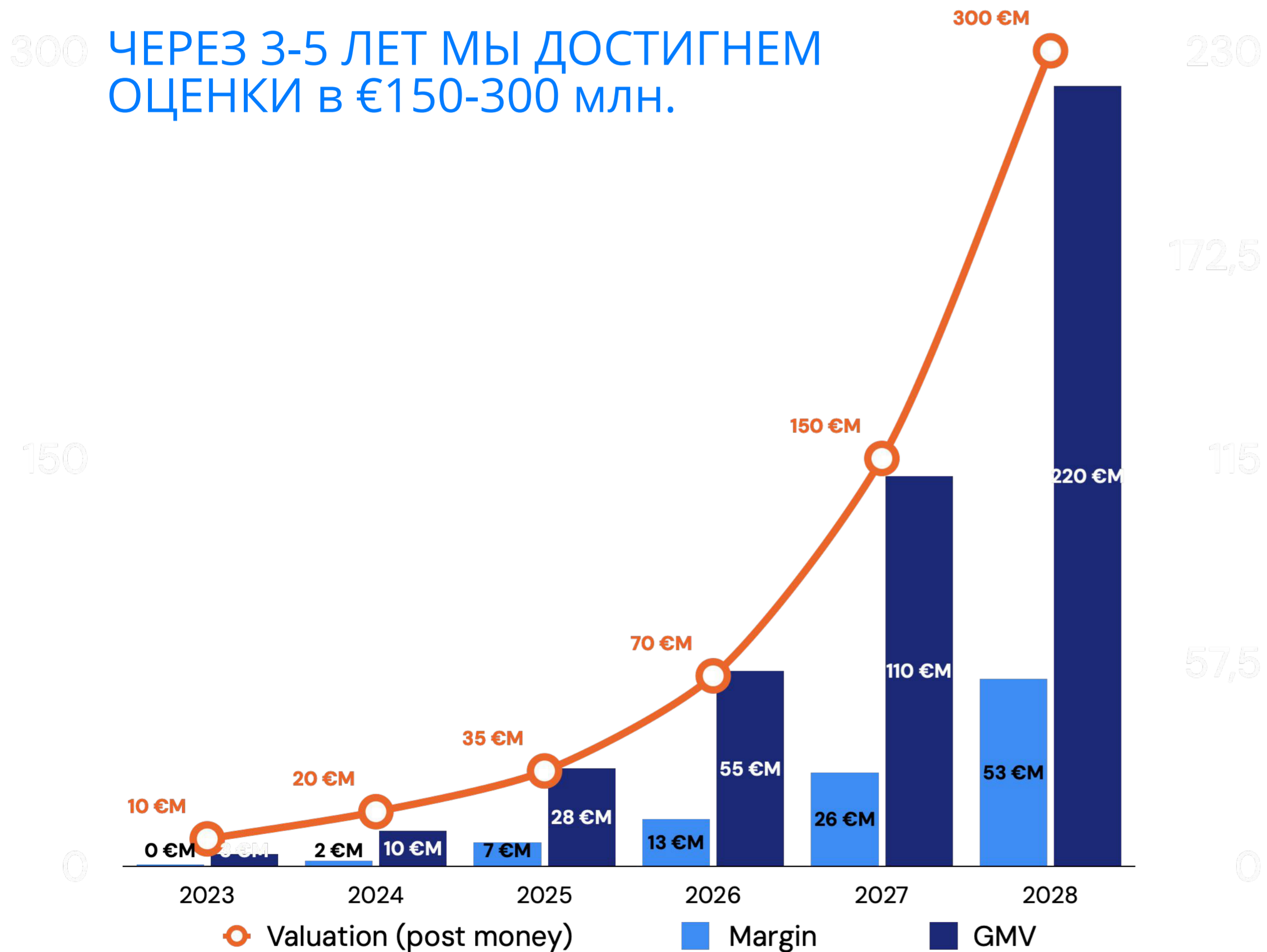
Инвестиции от \$50 000 - \$99 000

- Бесплатные курсы яхтинга и обучение до получения лицензии шкипера.
- Пожизненная скидка 5% на любое бронирование через searadar.com

Инвестиции от \$100 000

- Бесплатные курсы яхтинга и обучение до получения лицензии шкипера.
- Пожизненная скидка 10% на любое бронирование через searadar.com
- Статус VIP-клиента + персональный менеджер и яхт-батлер
- Возможность участия в ежегодных мероприятиях SEARADAR

ОСНОВНЫЕ СТРАТЕГИИ ВЫХОДА ИЗ ПРОЕКТА



Приобретение частным инвестиционным фондом:

- **Цель:** Укрепление их позиции в секторе морских технологий.

Приобретение ведущей чартерной компанией:

- **Цель:** Повышение их операционной прибыли (EBITDA).

ПОДВЕДЕМ ИТОГИ

GMV 3,3€ млн оборот в 2023 году

15-20% комиссия с каждой брони

Средняя комиссия **€600 + €100** от допродаж

Затраты на привлечение клиентов ниже средней комиссии

LTV 1 850€ пожизненная ценность клиента

Высокая ценность клиента на протяжении его сотрудничества с нами

Сильные конкурентные и технологические преимущества

- Используя данные 50 000 уникальных дата-сетов шкиперов, мы увеличиваем коэффициент конверсии в 1,5 раза: от потенциальных клиентов до продажи.
- Снижение операционных расходов на 80%
- Рост среднего чека на 25%: за счет предложения дополнительных сервисов и услуг мы продаем больше чем наши конкуренты.

Сильная команда профессионалов морской отрасли и информационных технологиях.

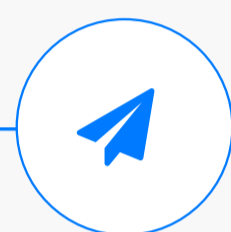
Уже сейчас мы ведем переговоры с потенциальными стратегическими покупателями, позиционируя себя для будущего роста.

КАК ПРИСОЕДИНИТЬСЯ К REGOLITH И УЧАСТВОВАТЬ В СДЕЛКЕ SEARADAR?



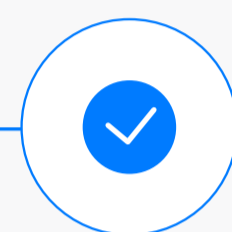
Регистрация

Зарегистрируйтесь через Regolith.com или Скачайте приложение Regolith на Apple & Android. Пройдите верификацию личности и вам откроется инвестиционный счет.



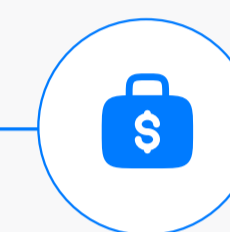
Вы можете пополнить свой счет при помощи

- Банковский перевод Swift, ACH
- Банковская карта Visa, Mastercard
- Крипто-доллары USDT



Выбирай фонд SEARADAR

Выберите фонд SEARADAR в разделе "Предложения - Маркетплейс Regolith", согласитесь с условиями и подтвердите сумму инвестиций.



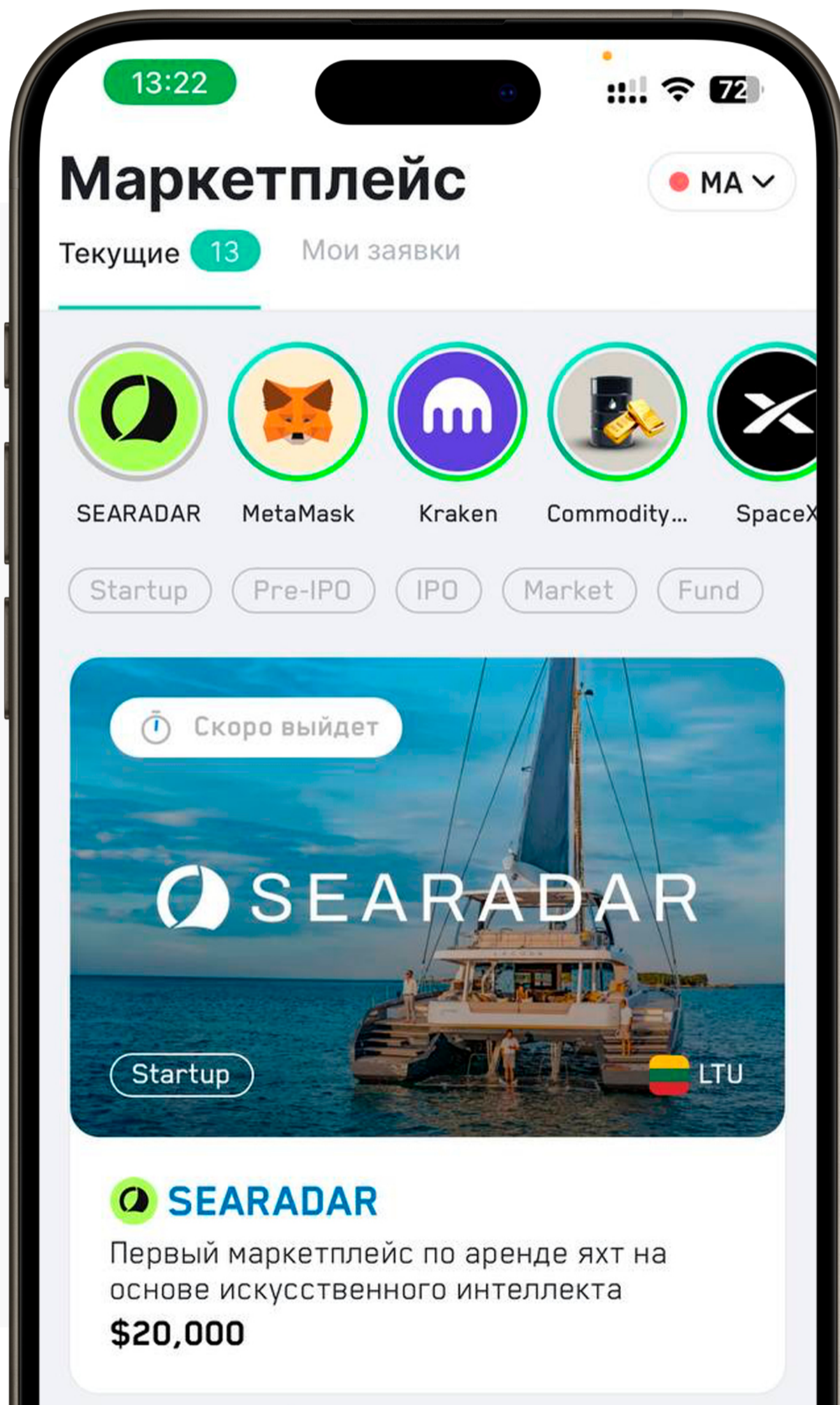
Зарабатывай

Вы будете получать обновления через выписки по вашему счету в Regolith и через новости Regolith. Дивиденды будут начисляться на ваш счет ежемесячно.

Если вы уже являетесь клиентом Regolith, вам не нужно снова регистрироваться на сайте.

Просто перейдите на [маркетплейс Regolith](#) и приобретите нужный объем самостоятельно.

УСЛОВИЯ СДЕЛКИ



\$20 000

Минимальная сумма инвестиций

- Комиссия при покупке **5%**
- Комиссия с прибыли **30%**

Инвестировать



ЛЁГКИЙ И БЕЗОПАСНЫЙ ДОСТУП К
ИНВЕСТИЦИЯМ ДЛЯ КАЖДОГО

